2024-176952 Responsable commercial F/H

Informations générales

Description de l'entité Entité d'affectation : 925860-NANTERRE RUEIL PPDC

La Poste Groupe change, nos métiers évoluent.

Etre toujours au plus près des Français, développer la confiance dans le numérique et être

acteur de la transformation écologique, c'est aussi le sens de notre métier.

Rejoindre La Poste Groupe, c'est rejoindre une entreprise responsable, riche de ses 238 000

collaborateurs !

Pour l'égalité des chances, La Poste fait vivre la diversité. Nos postes sont ouverts à tous.

Vous aussi, engagez-vous à nos côtés pour donner du sens à votre métier.

Permis obligatoire Non

Nature du poste

Région Ile-de-France

Département Hauts-de-Seine - 92

Ville Nanterre

Localité 92050 NANTERRE

Intitulé du poste Responsable commercial F/H

Nombre de postes à pourvoir 1

Filière - Métier LPR Commercial | Responsable commercial

Type de Contrat Contrat à Durée Indéterminée

Profil recherché

Profil recherché

Vous avez une excellente maîtrise des techniques de vente, un sens développé de la

relation client et du développement des autres. Votre goût du challenge, votre esprit

d'équipe, votre capacité à développer une culture client auprès de vos collègues sont

reconnus. Vous maitrisez les outils informatiques.

Postulez !

Mots clés commercial responsable action vente

Critères candidat

Niveau d'études requis Bac+3

Nombre d'années d'expérience

total 3-5 ans

Formation et Expérience

Une première expérience réussie de 2 ans minimum dans le développement des

ventes est souhaitée.

Dans l’idéal, titulaire d'un bac + 3 min dans le domaine de la vente / développement

des ventes / animation commerciale (non obligatoire si expérience réussie

significative)

Permis B exigé pour vos déplacements clientèle dans un périmètre géographique

restreint.

Travail ponctuellement le samedi.

Evolutions possibles au sein du Groupe.

Parcours d'intégration prévu.

Description du poste

VOS PRINCIPALES MISSIONS

Vous rejoindrez la branche Services-Courrier-Colis du Groupe La Poste

En tant que responsable commercial, sous la responsabilité de la / du directeur

d'établissement, vous serez le/la garant(e) du développement du chiffre d'affaires des

professionnels et des collectivités territoriales tout en contribuant à celui de votre zone

de marché.

Vos principales activités :

• Vous gérez et développez un portefeuille clients professionnels et collectivités

territoriales sur votre zone

• Vous assurez le développement des prospects au sein de votre zone de marché

• Vous assurez la contractualisation des opportunités que vous aurez détectées ou leur

transfert vers la force commerciale compétente

• Vous serez un acteur essentiel du développement de la satisfaction clients

• Vous portez des projets commerciaux transverses et participez à des actions de

développement en synergie ou en collaboration avec les autres acteurs de la zone de

marché

• Vous assurez la démultiplication des actions commerciales au sein de votre zone

• Vous apportez soutien et formation sur la connaissance des offres aux équipes de

production et apporteurs d'affaires

Vous êtes membre du comité de direction de votre établissement courrier de

rattachement.

Télétravail possible Non

Temps de travail hebdomadaire 35

Rémunération brute annuelle 30 200€ à 37 500€ + rémunération variable peut atteindre 4000€ par an + complément familial